

Comunicato stampa

## Emak: siglato l'accordo per l'acquisto del 30% di Cifarelli S.p.A.

*Bagnolo in Piano (RE), 1 agosto 2016 - Emak S.p.A.* (MTA, STAR) comunica che in data odierna ha firmato l'accordo per l'acquisto del 30% di **Cifarelli S.p.A.**, con sede a Voghera (PV), società operante nella produzione e commercializzazione di macchine professionali per agricoltura e manutenzione del verde e delle piante quali atomizzatori, scuotitori per olive, soffiatori.

Cifarelli ha chiuso l'esercizio 2015 con vendite per € 12,4 milioni, un Ebitda adjusted intorno al 20% del fatturato e liquidità per circa € 3 milioni.

Il *closing* dell'operazione è previsto entro la fine dell'anno, una volta completate le formalità contrattuali.

Il prezzo pattuito per l'acquisizione della partecipazione del 30% è pari a € 3,750 milioni.

Sul residuo 70% sono state pattuite una call ed una put option da esercitarsi alla data di approvazione del bilancio al 31/12/2019, il cui prezzo di esercizio sarà in funzione dei risultati che verranno conseguiti dalla Cifarelli nel periodo 2017-2019. Con medesima ricorrenza ed in caso di mancato raggiungimento di determinati risultati minimi futuri, l'accordo prevede una put option a favore di Emak e una call option a favore della famiglia Cifarelli sulla quota del 30%.

Con la conferma della famiglia Cifarelli alla guida della società, l'operazione vede, quale aspetto fondante per la futura creazione di valore a beneficio di entrambe le parti, l'implementazione di un piano di sinergie di natura commerciale, produttivo e sviluppo di nuovi prodotti che Emak e Cifarelli hanno individuato ed intendono sviluppare con un piano di lavoro congiunto a partire dal *closing*.

Fausto Bellamico, Presidente di Emak, ha commentato l'operazione: *“Con questa operazione Emak rafforzerà la propria posizione nel segmento Outdoor Power Equipment completando la sua gamma di atomizzatori e di soffiatori. Cifarelli infatti vanta una posizione di leadership nel segmento premium di questi prodotti con una posizione riconosciuta sul mercato e una consolidata presenza commerciale in paesi con potenziale di crescita per Emak.”*

Così Renato Cifarelli, Amministratore Delegato di Cifarelli: *“La scelta di Emak come partner ci permette di guardare in modo ancora più positivo al futuro, con interessanti prospettive di crescita e nuove opportunità di sviluppo sia per la società che per i nostri collaboratori. Le sinergie tra le nostre realtà sono evidenti e il piano di lavoro sfidante, ma crediamo fortemente in questo progetto.”*

Per ulteriori informazioni:

**Andrea La Fata**

Investor Relator

Tel. 0522 956332; Fax 0522 959227

[alafata@emak.it](mailto:alafata@emak.it); [www.emak.it](http://www.emak.it)

*Il Gruppo Emak sviluppa, produce e distribuisce un'ampia gamma di prodotti in tre aree di business: (i) outdoor power equipment, che comprende prodotti destinati al giardinaggio, all'attività forestale e all'agricoltura quali decespugliatori, rasaerba, trattorini, motoseghe, motozappe e motocoltivatori; (ii) pompe e high pressure water jetting, di cui fan parte pompe a membrana destinate al settore agricolo (irrorazione e diserbo), pompe a pistoni ad alta e ad altissima pressione per il comparto industriale, idropultrici professionali, unità idrodinamiche e macchine per l'urban cleaning; (iii) componenti ed accessori per i suddetti settori, i più rappresentativi dei quali sono filo e testine per decespugliatori, accessori per motoseghe (ad es. affilatrici), pistole, valvole ed ugelli per idropultrici e per applicazioni agricole, precision farming (sensori e computer), sedili e ricambi tecnici per trattori.*

*Il Gruppo commercializza i propri prodotti a livello mondiale attraverso 28 società, più di 150 distributori e oltre 30.000 rivenditori specializzati e conta 1.693 dipendenti. Nel 2015 il Gruppo ha realizzato vendite per 381,6 milioni di euro.*